Michelle *Calios*

SPEAKERIN. MENTORIN.
GRÜNDERIN.



Unternehmertum. Aus erster Hand.

KURZPROFIL

Michelle Calios ist Gründerin von KoRo, Speakerin, Mentorin und Business Angel. Sie begleitet Gründer:innen und Marken von der ersten Produktidee bis zum Markteintritt und bringt Erfahrung in Produktentwicklung, Einkauf und Supply Chain Management mit.

Ihre Themen reichen von Sourcing und Finanzierung über Female Founders und Unternehmertum bis zu Investieren mit Mehrwert, Selfcare und Longevity. Im Mentoring hilft sie Gründer:innen, Ideen zu schärfen und Entscheidungen vorzubereiten.

Qualität. Klarheit. Partnerschaft.

Aufbauen. Entscheiden. *Den eigenen Weg finden.*

Konkrete Fragen aus dem Unternehmertum. Für Keynotes, Panels und Gespräche mit Gründer:innen, Teams und Entscheider:innen.

01 Sourcing & Supply Chain

Vom passenden Lieferanten zum verlässlichen Produkt.

Wie wählt man Lieferanten aus? Wie bringt man Qualität, Einkaufspreis und Verfügbarkeit zusammen? Michelle spricht über Beschaffung, Lieferantenbeziehungen und Abläufe, die mit dem Unternehmen wachsen. Im Mittelpunkt stehen die Entscheidungen zwischen erster Produktidee und einer funktionierenden Lieferkette.

02 Bootstrapping vs. Investment

Wachstum finanzieren und Gestaltungsspielraum bewahren.

Aus eigener Kraft wachsen oder Kapital aufnehmen? Es geht um Tempo, Kontrolle, Ressourcen und Erwartungen. Welche Fragen sollten Gründer:innen vor einer Finanzierung klären? Wie erkennt man, ob Kapital und die Menschen dahinter zur eigenen Vorstellung vom Unternehmen passen?

03 Female Founders

Sichtbarkeit, Netzwerke und der eigene Anspruch.

Was beschäftigt Frauen beim Gründen und beim Aufbau ihres Unternehmens? Michelle spricht über den Zugang zu Netzwerken und Kapital, über Sichtbarkeit und darüber, die eigene Position zu vertreten. Raum bekommen auch Erwartungen von außen und die Frage, wie Gründerinnen ihren eigenen Weg gestalten.

Speaking anfragen

Themen und Schwerpunkte passend zu deinem Publikum.

Unternehmen gestalten. *Mehrwert schaffen.*

Über Verantwortung, Zusammenarbeit und die Frage, wie unternehmerischer Erfolg und persönliche Bedürfnisse zusammenpassen.

04 Unternehmertum

Entscheiden, Verantwortung übernehmen und ins Machen kommen.

Wie wird aus einer Idee ein tragfähiges Geschäft? Michelle spricht über Prioritäten, Unsicherheit und Entscheidungen im Gründeralltag. Es geht um den Aufbau von Produkten, Prozessen und Partnerschaften sowie darum, wann man an einer Idee festhält und wann ein Kurswechsel sinnvoll ist.

05 Investieren mit Mehrwert

Was neben Kapital einen Unterschied machen kann.

Welche Unterstützung brauchen Gründer:innen zusätzlich zum Geld? Im Fokus stehen Erfahrung, Sparring, Kontakte und der Zugang zu passenden Partnern. Michelle beleuchtet die Zusammenarbeit zwischen Business Angels und Gründungsteams: Erwartungen klären, Vertrauen aufbauen und Unterstützung konkret machen.

06 Selfcare & Longevity

Langfristig denken, auch bei sich selbst.

Wie bekommen Erholung, Grenzen und persönliche Bedürfnisse Platz im unternehmerischen Alltag? Michelle spricht über den Umgang mit Leistungsdruck und darüber, Selfcare im Alltag zu verankern. Longevity erweitert den Blick auf Lebensqualität und einen bewussten Umgang mit der eigenen Energie.

Speaking anfragen

Termin, Format und Anlass im ersten Gespräch klären.

Sparring an *deiner Seite.*

Ein ehrlicher Blick von außen, praktische Erfahrung und Raum für die Fragen, die dich gerade beschäftigen. Für Gründer:innen in der Aufbauphase und im Wachstum.

Von der Idee ins Machen

Dein Produkt schärfen und die nächsten Schritte planen.

Klarheit bei Entscheidungen

Prioritäten setzen, Annahmen hinterfragen und Optionen abwägen.

Wachsen mit Struktur

Prozesse, Partner und Lieferketten auf die nächste Phase vorbereiten.

Mentoring anfragen

20 Minuten für einen ersten Austausch.

KONTAKT · LINKEDIN · INSTAGRAM

Website	mcalios.com
Instagram	@michellecalios
LinkedIn	Michelle Calios